



Aldo Legovini Z.

*Associate Director
Advisory & Transactions*

t +56 9 5011 1300

aldo.legovini@nrmk-global.com

AÑOS DE EXPERIENCIA

+18

ÁREAS DE ESPECIALIDAD

Desarrollo y gestión comercial

Estrategias de venta y nuevos negocios

Negociación y dirección de equipos

Evaluación de activos industriales e inmobiliarios

Aldo es un líder comercial con más de 18 años de trayectoria en el sector inmobiliario, construcción y retail, destacándose por su enfoque estratégico, su estilo de liderazgo positivo y su capacidad para generar resultados de alto impacto. Su carrera combina experiencia en ventas consultivas, diseño de planes de negocios, negociación compleja y dirección de equipos, posicionándolo como un referente en el desarrollo, comercialización y gestión de activos inmobiliarios e industriales.

Ha liderado procesos comerciales en empresas de alto calibre, gestionado portafolios nacionales, abierto nuevas líneas de negocio, fortalecido relaciones con grandes cuentas y diseñado soluciones integrales para clientes corporativos, family offices e instituciones públicas. Su visión analítica, sumada a su habilidad para detectar oportunidades, estructurar proyectos y optimizar la rentabilidad, lo convierten en un asesor confiable y de alto nivel para transacciones y decisiones estratégicas.

Educación

Aldo es Arquitecto de la Universidad Mayor, complementando su perfil técnico con un Magíster en Economía Urbana en la misma institución y un Postgrado en Economía en la Universidad Torcuato Di Tella, en Buenos Aires. Además, ha fortalecido su expertise en la industria mediante cursos de análisis financiero de proyectos inmobiliarios en la UAI. Domina inglés e italiano en nivel avanzado y maneja herramientas especializadas como Autocad, 3D Max, Adobe Photoshop, Microsoft Office y diversos softwares de diseño y edición audiovisual, lo que le permite integrar visión estratégica, técnica y visual en el desarrollo de proyectos complejos.