



Felipe Weil R.

Vice President

Advisory & Transactions

t +56 9 8228 2076

felipe.weil@nmrk-global.com

ÁÑOS DE EXPERIENCIA

+20

ÁREAS DE ESPECIALIDAD

Advisory & Transactions
Intermediación y negociación
de activos inmobiliarios
Activos de oficinas, industrial,
retail y hotelería
Representación de propietarios
e inversionistas
Estructuración de operaciones
complejas
Estrategias de
comercialización inmobiliaria

Felipe es un profesional del real estate corporativo con una sólida trayectoria en advisory y transacciones inmobiliarias, especializado en la intermediación y negociación de activos de oficinas, industrial, retail, hotelería y residencial. A lo largo de su carrera ha liderado operaciones de alta complejidad, representando a propietarios, inversionistas y clientes corporativos, tanto locales como internacionales.

Destaca por su capacidad para estructurar transacciones estratégicas, desarrollar relaciones de largo plazo y cerrar acuerdos relevantes en distintos ciclos de mercado, combinando visión comercial, profundo conocimiento del mercado inmobiliario y una fuerte orientación a resultados.

Educación

Felipe es Arquitecto de la Universidad Andrés Bello y cuenta con un Magíster en Economía Urbana de la Universidad Mayor. Ha complementado su formación con un Diplomado en Gestión Inmobiliaria en la Pontificia Universidad Católica de Chile, además de un Curso en Negociación y Relaciones en la Universidad Adolfo Ibáñez, fortaleciendo su perfil estratégico y comercial dentro del rubro inmobiliario.

Logros

A lo largo de su carrera, Felipe ha liderado y ejecutado transacciones inmobiliarias relevantes en los segmentos de oficinas, industrial, retail, hotelería y residencial, participando activamente en la estructuración de operaciones complejas y en la definición de estrategias de comercialización para activos corporativos y patrimoniales.

Fue responsable de la implementación y consolidación de Engel & Völkers Commercial en Santiago, creando y liderando un equipo comercial y de back office de alto nivel, y posicionando a la compañía como un actor relevante en el mercado inmobiliario corporativo local. Asimismo, lideró el desarrollo de una nueva sucursal en Santiago Centro, orientada a la gestión de activos residenciales y comerciales.

Su experiencia incluye la evaluación y desarrollo de proyectos inmobiliarios, la gestión de arriendo y venta de activos, y la representación de clientes corporativos, propietarios e inversionistas institucionales y privados, tanto a nivel local como internacional.